

СЕМИНАР
УПРАВЛЕНИЕ ДОГОВОРНОЙ РАБОТОЙ. ПОСТРОЕНИЕ ОТНОШЕНИЙ С КОНТРАГЕНТАМИ
ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ ПРИ СОСТАВЛЕНИИ ДОГОВОРОВ

Целевая аудитория: заместители генеральных директоров по договорной работе, начальники договорных отделов, руководители юридических служб, юристы, другие заинтересованные лица.

Цели: Рассмотреть вопросы: управления договорной деятельностью предприятия, построения эффективных договорных отношений, основные группы хозяйственных договоров, процессуальные особенности рассмотрения споров и психологические аспекты делового общения.

ПРОГРАММА:

Блок 1.

Управление договорной работой.

Организация договорной работы на предприятии. Особенности управления договорной деятельностью предприятия. Экономическая составляющая хозяйственных договоров предприятия. Построение эффективных договорных отношений. Основные группы хозяйственных договоров: особенности, оптимизация условий, специфика реализации. Заключение, изменение и расторжение договоров. Процессуальные особенности рассмотрения споров из договорных отношений. Психологические аспекты в договорной работе.

***Кейс:** Определение ключевых моментов в договоре, предоставленного участниками семинара, либо по выбору слушателей.*

Блок 2.

Построение отношений с контрагентами

Формирование бизнес-стратегии в области работы с клиентами; выстраивание политики компании в области взаимоотношений с контрагентами; построение работы с разными сегментами контрагентов в соответствии с бизнес-процессами; стандартизация всех процессов и регламентов при работе с контрагентом; оптимизация существующих процессов под стратегию компании. Преддоговорные взаимоотношения сторон; Последствия заключения договоров с компаниями «однодневками» или «лжепредприятиями»; Способы урегулирования конфликтов с контрагентами;

Работа с дебиторской задолженностью.

***Кейс:** Способы проверки контрагента*

Блок 3.

Типичные ошибки, совершаемые при составлении и заключении конкретных видов договоров. Недействительные сделки. Обзор судебной практики по рискам договорной работы.

***Кейс:** «Разрешение спорных ситуаций при применении мер ответственности за нарушение договорных обязательств»*

Заключительные положения. Вопросы- ответы.

Автор и ведущая: Вишнева Наталья Георгиевна

Дата проведения: г. Алматы **13-14 декабря 2018 год.** с 10.00 часов до 17-00 часов

Стоимость участия в семинаре 1 человека 70 000 тенге без учета НДС

В стоимость семинара входят раздаточный материал, обед, кофе-брейки, сертификат

Место проведения семинара : г. Алматы, ул. Кунаева д. 43 офис 365.

Заявку на участие в семинаре Вы можете заполнить на сайте www.mglc.kz , а также на электронную почту E mail: mglc62@mail.ru , mglc62@gmail.com

Получить информацию по семинару вы можете по телефонам **8 (727) 273-04-71; 271-85-60**
+7-771-130 72 30, +7 775 90 06 07 ОЛЬГА, +7 747 462 74 00 ТАИСИЯ