

СЕМИНАР

ЭФФЕКТИВНАЯ ДОГОВОРНАЯ РАБОТА В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ КАЗАХСТАНА

Цели:

Ознакомить слушателей с новациями в гражданском и гражданском процессуальном законодательстве, развивающими договорное право, принятые в 2019-2020 годах. Обсуждение основных методов управления юридическими рисками в сфере договорных отношений и рекомендации по составлению договоров, формулированию договорных условий. Разбор практики применения общих норм ГК РК о сделках, обязательствах и договорах. Рассмотрение актуальных правовых вопросов заключения и исполнения отдельных видов договоров в соответствии ГК РК (особенная часть)

Целевая аудитория: Семинар предназначен для юристов, занимающихся договорной и претензионно-исковой работой.

Программа

1. Договорное право - актуальное и динамично развивающаяся область гражданского права. Общие положения о сделках в практике договорной работы.

2. Общие положения договорного права:

Принцип добросовестности в гражданском праве. Принцип свободы договора и его пределы. Разграничение императивных и диспозитивных норм (пределы императивности норм гражданского права, проблема квалификации норм договорного права в качестве императивных или диспозитивных, разбор конкретных примеров и другие вопросы). Смешанные и непоименованные договоры (основные отличия, применение норм о поименованных договорах к договорам непоименованным, принципы регулирования смешанных договоров и др.).- Действие договора во времени (придание условиям договора обратной силы, смещение момента вступления договора в силу в будущее и др.). Публичный договор. Предварительный договор (специфика оформления и порождаемых правоотношений, последствия уклонения от заключения основного договора, принуждение к заключению и признание договора заключенным и др.). Особенности в правовом регулировании преддоговорных отношений и преддоговорной ответственности за недобросовестное ведение переговоров (введение в заблуждение при ведении переговоров и роль преддоговорных заверений, недобросовестный срыв переговоров, природа соглашения о ведении переговоров и др.)

3. Практические вопросы заключения договора. Отдельные виды договоров.

Практические рекомендации по оформлению договоров. Анализ типичных ошибок, допускаемых при оформлении договоров. Существенные условия договора. Методика определения существенных условий. Последствия несогласования сторонами существенных условий. Возможность признания договора незаключенным. Особенности и варианты оформления долгосрочных договорных отношений. Правовой статус рамочного договора. Отдельные виды договоров.

4. Особенности заключения договоров в сети Интернет. Типовые договоры в регламентированных закупках. Сроки заключения, применение ЭЦП. Хранение электронных договоров, ответственность сторон при нарушении обязательств, судебная практика, доказательства.

Кейс- Составление проекта договора. На основании представленных тренером данных составить проект договора. Обсуждение условий и рисков по нему.

5. Исполнение договорных обязательств.

Общие вопросы. Типичные ошибки при оформлении приемки исполнения (накладные, акты приема-передачи, акты приемки работ и др.). Порядок проверки полномочий на приемку товаров, работ или услуг. Последствия исполнения обязательства в адрес

неуполномоченного лица. Противодействие недобросовестным действиям должника, отказывающегося от факта получения товаров, работ или услуг. Возложение исполнения обязательства на третьих лиц. Срок исполнения обязательства, проблемы фиксации просрочки в случае отсутствия срока в договоре, обязательность направления претензии. Место и момент исполнения обязательства (определение момента исполнения денежного обязательства при безналичных расчетах, способы фиксации места исполнения обязательства передать товар в различных договорах и др.). Внешнеэкономические контракты, особенности сложных видов контрактов, контракты -UPC, FIDIK. Основные разделы контрактов. Методы эффективного использования валютных оговорок в контракте в свете нестабильной курсовой конъюнктуры (альтернативные методы фиксации курса и контроль рисков курсовых колебаний, мультивалютные оговорки, определение курса по выбору кредитора, «курсовые коридоры», особенности определения ставки процентов годовых по валютным долгам, валюта иска и др.).

Кейс- Приемка исполнения обязательств по договору о поставке товара. Изучение документов приемки товара заказчиком, несоответствие товара условиям договора, действия Покупателя-заказчика и Продавца-поставщика в конкретной ситуации, которые слушатели самостоятельно изучают, анализируют и пытаются найти им решение

6. Обеспечение обязательств

Применение института обеспечения обязательств в Республике Казахстан. Способы обеспечения обязательств: неустойка, залог, поручительство, задаток, банковская гарантия, гарантийный денежный взнос, и удержание.

7. Перемена лиц в обязательстве

Уступка права требования. Переход прав кредитора к другому лицу; перевод должником долга на другое лицо.

8. Прекращение договорных обязательств в свете действующего законодательства и судебной практики. Проблемные вопросы прекращения договорных обязательств.

Надлежащее исполнение; отступное; зачет встречного требования; совпадение должника и кредитора в одном лице, новация, прощение долга, невозможность исполнения обязательства, вызванная обстоятельством, за которое ни одна из сторон не отвечает; издание акта государственного органа, делающего исполнение невозможным; смерть гражданина – должника по обязательствам, неразрывно связанным с его личностью; ликвидация юридического лица – должника или кредитора.

Кейс- Рассмотрение реального судебного спора. Изучение предложенного тренером искового заявления о нарушении обязательств по договору; изучение вины ответчика как основание гражданско-правовой ответственности; подготовка слушателями отзыва на иск; рассмотрение решения суда по предложенному исковому заявлению.
АВТОР И ВЕДУЩАЯ: ВИШНЕВА НАТАЛЬЯ ГЕОРГИЕВНА

Дата проведения: г. Алматы 17-18 МАРТА 2020 Г. с 10.00 часов до 17-00 часов
Стоимость участия в семинаре - 80 000 тенге без учета НДС

В стоимость семинара входят раздаточный материал, обед, кофе-брейки, сертификат

Место проведения семинара : г. Алматы, ул. Кунаева д. 43 офис 365.

Заявку на участие в семинаре Вы можете заполнить на сайте www.mglc.kz , а также на электронную почту E mail: mglc62@mail.ru , mglc62@gmail.com

Получить информацию по семинару вы можете по телефонам 8 (727) 273-04-71; 271-85-60 +7-771-130 72 30, +7 775 90 06 07 ОЛЬГА, +7 747 462 74 00 ТАИСИЯ